

# Symbion Exit Program (SEP)

**Symbion tilbyder gratis vurdering af virksomheders exit-muligheder.**

## Symbion Exit Program (SEP)

Der er mange veje til succes som opstartsvirksomhed. Ambitionen med Symbion Exit program er at skabe nye veje til succes ved at se på mulighederne for at sælge virksomheden.



**Hvornår er vi klar til at gå ind i seriøse drøftelser med internationale strategiske partnere – og måske ligefrem købere. Hvad er vi værd? – hvem kan vi sammenligne os med – hvad skal der til – og er det rigtigt for os ?**

Det er nogen af de spørgsmål, som SEP hjælper med at svare. Med SEP kan vækstvirksomheder få hjælp til at vurdere sig selv i forhold til et eventuelt "window of opportunity" i branchen. SEP hjælper med at kortlægge vejen til en exit og giver konkrete anbefalinger til, hvordan virksomheden bedst kan udvikle sig hen til en position, hvor mulighederne for den rigtige strategiske exit er bedst.

**SEP arbejder med virksomheder i alle faser af et Exit forløb, startende med en uforpligtende vurdering af mulighederne uanset om en exit er lige om hjørnet eller flere år nede af banen.**

## Ydelser under SEP

Ydelserne under SEP er opdelt i fire faser, som hver har deres målsætninger. Symbion betaler for de to første faser.

Fase	Målsætning
1. Exit Assesment (gratis og uforpligtende)	<ul style="list-style-type: none"><li>- Vurdering af en virksomheds værdi ift. et salg</li><li>- Analyse af køb- og salgsaktivitet i det pågældende marked</li><li>- Vurdering af virksomhedens exit-muligheder i forhold til de virksomheder, som senest er solgt</li></ul>
2. Exit Strategy (gratis, men med aftale om at benytte SEP til evt. senere salg)	<ul style="list-style-type: none"><li>- Analyse af marked, konkurrenter og mulige købere</li><li>- Vurdering af strategiske muligheder for vækst og exit</li><li>- Vurdering af fordele og ulemper ved de forskellige muligheder</li></ul>
3. Exit Preparation (kontrakt, individuelle vilkår)	<ul style="list-style-type: none"><li>- Klargøring af virksomheden (Self Due Diligence)</li><li>- Udarbejdelse af præsentationsmateriale og endelig værdifastsættelse</li><li>- Kontakt og præsentation til udvalgte købere.</li></ul>
4. Exit Execution (mandat, individuelle vilkår)	<ul style="list-style-type: none"><li>- Forhandling med udvalgte købere</li><li>- Rådgivning og gennemførelses af transaktion</li><li>- Bistand vedr. integration af virksomhederne</li></ul>

## Kvalificeringskriterier

For at en virksomhed kan kvalificere til Symbion Exit Programmet, skal virksomheden enten have et modent produkt og en væsentlig kundeportefølje eller et produkt med en særdeles høj innovationshøjde (IPR). Virksomhedens finansielle performance er sekundær, hvis teknologien er stærk. Programmet har fokus på IT og Telekommunikationsvirksomheder.

## Kontakt

Hvis du ønsker at høre mere om Symbion Exit Programmet eller ønsker at deltage i programmet, da skriv til Jonas Pilgaard fra 1CT på [jp@1corptech.com](mailto:jp@1corptech.com) eller ring på tlf. 33220700.